



<https://resis-tec.de/job/vertriebsmitarbeiter-w-m-d/>

Beschreibung

Wir, die **RESIS-TEC GmbH** sind ein junges dynamisches Team in den Bereichen Blitzschutz, Überspannungsschutz und elektrische Betriebssicherheit.

Der Unternehmensname **RESIS-TEC** ist abgeleitet aus den Worten Resistenz und Technologie (engl. Resistance and Technology).

RESIS-TEC steht für vollumfängliche Leistungen ohne Kompromisse. Darunter verstehen wir den bedingungslosen Einsatz unserer Leistungen in Sachen Blitzschutz und Elektrotechnik mit einem Blick über den Horizont.

Nicht nur der Unternehmensname, sondern auch das Unternehmenslogo spiegeln unsere Leistungen.

Wir suchen zum schnellstmöglichen Termin, Unterstützung für unser Vertriebsteam (m/w/d).

Ihr Tätigkeitsgebiet

Gewinnung von Neukunden, Betreuung und Weiterentwicklung bereits vorhandener Kunden in der Immobilienbranche sowie in der Industrie.

Aufbau und Ausbau eines eigenen Kundenportfolios.

Verantwortung für die Angebotserstellung zur Unterstützung der Kollegen aus der technischen Abteilung als auch selbständige Angebotsfindung.

Eigene Projektverantwortung vom Auftragseingang bis zur Rechnungsstellung.

Eigene Umsatzverantwortung sowie Weiterentwicklung unserer Dienstleistungen in Zusammenarbeit mit dem ganzen Team ermöglichen es Dir, aktiv mit allen Kollegen am Unternehmen mitzuwirken.

Was wir bieten

- Eine intensive und fachkundige Einarbeitungsphase
- Sicherer Arbeitsplatz in einem jungen dynamischen Team
- Leistungsgerechte Vergütung mit Prämiensystem
- Jahresbonus für überdurchschnittliche Leistungen
- Poolfahrzeug, nach der Einarbeitung ein attraktives Firmenfahrzeug der Mittelklasse auch zur privaten Nutzung
- Aktuelles Smartphone von einem namhaften Hersteller auch zur privaten Nutzung
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem modernen und kollegialen Umfeld
- Aktuelle und zeitgemäße Arbeitsmittel
- Weiterbildung und Schulungen
- Eine Urlaubsregelung, die Deine privaten Bedürfnisse berücksichtigt, bis zu 30 Tagen im Jahr
- Freiraum zur eigenen Entwicklung

Was Sie mitbringen

RESIS-TEC GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Veröffentlichungsdatum

20. August 2024

- Servicebereitschaft, Freundlichkeit, Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Deine Motivation und Energie steckt Deine Umgebung positiv an
- Wenn jemand sagt „das geht nicht“ bist Du bereits bei der Lösungsfindung
- Organisationstalent sowie eigene Aufgaben-Verwaltung
- Vertriebsorientierte Arbeitsweise mit dem Wunsch auf Erfolg
- Kenntnisse mit Microsoft-Office, Pflege von Kundendokumentationen und Datenbanken
- PKW-Führerschein Klasse B (ehemals Klasse 3)
- Gute Deutschkenntnisse
- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, wünschenswert mit Erfahrungen im Vertrieb und der Kundenbetreuung

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, würden wir uns über eine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an bewerbung@resis-tec.de sehr freuen.

Für Fragen steht Ihnen Herr Tim Trittum unter der 06154 62898-58 selbstverständlich zur Verfügung.

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!